



Dynamic Code

DELÅRSRAPPORT 2021

1 JANUARI - 30 JUNI 2021

Fortsatt fokus på internationalisering och kärnaffären

1 april - 30 juni 2021

- Nettoomsättningen uppgick till 114,2 Mkr (12,2 Mkr), varav omsättningen i kärnaffären uppgick till 14,7 Mkr (6,4 Mkr) och affären till Folkhälsomyndigheten uppgick till 99,5 Mkr (5,8 Mkr)
- Rörelseresultatet ökade till 43,8 Mkr (-7,3 Mkr)
- Periodens kassaflöde uppgick till 45,4 Mkr (-7,4 Mkr)

1 januari - 30 juni 2021

- Nettoomsättningen uppgick till 235,3 Mkr (17,3 Mkr), varav omsättningen i kärnaffären uppgick till 31,2 Mkr (11,6 Mkr) och affären till Folkhälsomyndigheten uppgick till 204,1 Mkr (5,8 Mkr)
- Rörelseresultatet ökade till 91,1 Mkr (-15,8 Mkr)
- Periodens kassaflöde uppgick till 191,6 Mkr (20,8 Mkr)

Nyckeltal – ekonomisk översikt

Ekonomisk översikt						
Tkr	april - jun 2021	april - jun 2020	jan - jun 2021	jan - jun 2020	jan - dec 2020	juli 2020 - juni 2021
Nettoomsättning	114 183	12 158	235 322	17 328	278 189	496 183
Rörelseresultat före avskrivningar	45 556	-6 073	94 540	-13 429	152 284	260 254
Rörelseresultat	43 841	-7 320	91 143	-15 765	139 366	246 274
Resultat efter skatt	34 439	-7 373	71 589	-16 077	97 854	185 521
Balansomslutning	347 618	67 730	279 953	32 563	279 953	-
Antal utestående aktier	7 700 276	7 700 276	7 700 276	7 700 276	7 700 276	7 700 276
Resultat per aktie	4,47	-0,96	9,30	-2,09	12,71	24,09
Resultat per aktie efter utspädning	4,03	-0,96	8,38	-2,09	11,35	21,61



Väsentliga händelser under kvartalet och efter dess utgång

Väsentliga händelser under perioden

Stärkt organisation för fortsatt tillväxt och internationalisering

Vi fick ett antal nyckelroller tillsatta under perioden; Head of supply chain, Head of quality assurance and regulatory affairs och Head of marketing. Vi avslutade även en rekrytering av Chief Technology Officer som börjar i mitten av augusti.

Milstolpar i etableringen i UK

Under perioden nådde vi några viktiga milstolpar i vår etablering i UK. Vi har knutit två viktiga avtal med digitala vårdgivare, det ena för att remittera Dynamic Codes tester och det andra med en vårdgivare som kommer att ta hand om alla våra kunder som köper tester via e-handeln och apotek, får ett positivt provsvar och sedan behöver hjälp med vård och behandling.

Riksdagsbeslut om faderskapsärenden

I juni tog riksdagen ett beslut om att alla faderskapsärenden som beställs av domstol och kommuner ska utföras av Rättsmedicinalverket från och med den 1 januari 2022. Dynamic Code har sedan flera år varit leverantör av den här typen av analyser till ett antal av Sveriges kommuner, emn alla avtal kommer att avslutas per 1 januari nästa år. År 2020 var den affären på ca 2.7 MSEK, vilket var lägre än tidigare år på grund av minskad immigration i spåren av pandemin. Släktskaps- och faderskapsaffären är något som Dynamic Code värnar om då det är en specifik DNA-kompetens som vi är stolta över att ha internt. Däremot har det här inte varit ett område som funnits med som ett tillväxtområde framåt, utan en kompetens och möjlighet som vi ser som viktig att vårda och underhålla.

Ny styrelse

På stämman den 23 juni valdes en ny styrelse för Dynamic Code. Petter Lundström, Anne Kihlgren, Sara Wimmercranz och Mats Andersson ställde upp för omval medan Carl Johan Grandinson och Kim Persson avböjde omval. Som nya ledamöter valdes Tomas Settevik, Monika Elling, Julian Lee och Johan Thiel in. På ett konstituerande styrelsemöte samma dag valdes Petter Lundström till ordförande för styrelsen.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

Fortsatt rekrytering för att stärka organisationen

Den 16 augusti började vår nya Chief Technology Officer. Rollen kommer att ha ansvar för hela Dynamic Codes tekniska infrastruktur med IT-plattformen som fokus. Vi har även rekryterat en ny head of e-commerce som börjar den 1 oktober och ska ta ett helhetsansvar för vår e-handel i Sverige och internationellt.

Organisationen i UK kommer på plats

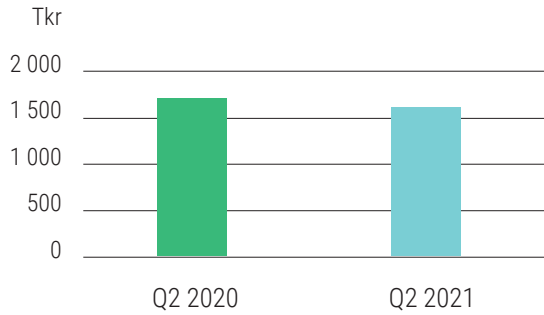
Vi har signerat ett avtal med en logistikpartner i UK, Sprint logistics. De kommer att jobba tillsammans med oss för att säkerställa lagerhållning och transportflöden inom UK och tillbaka till Sverige. Det här är en viktig del i vår etablering i UK. Vi har också rekryterat en landschef för UK som börjar den 1 september. Landschefen kommer att ha ett övergripande ansvar för marknaden, både för försäljning och den lokala verksamheten.



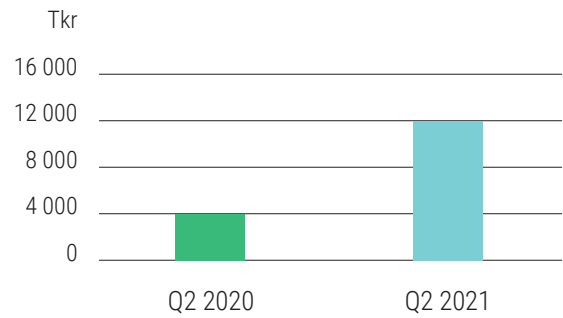
Försäljningsutveckling för prioriterade kundkategorier

Bolaget fokuserar på försäljning direkt till konsument via bolagets egen e-handel (B2C) samt till strategiska partners såsom apotek och vårdgivare (B2B). Övrig försäljning avser försäljning av släktskaps tester.

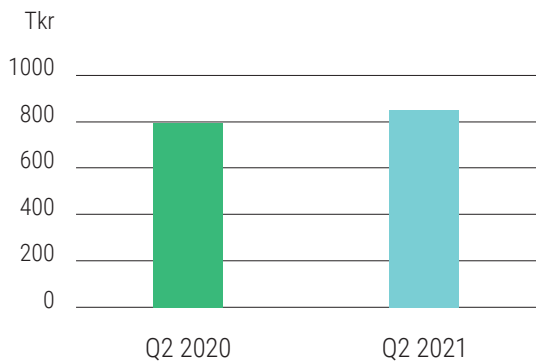
Försäljning B2C



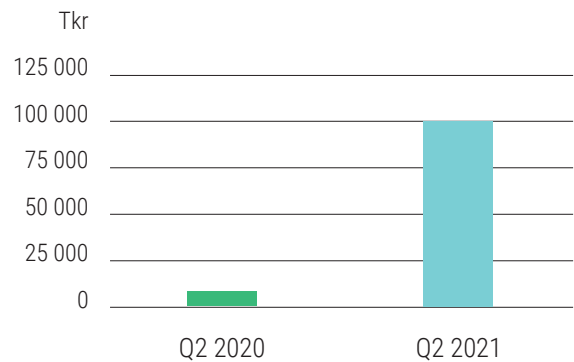
Försäljning B2B



Övrigt



Regioner via FoHM



RT HUDVÅRD
RJAR HÄR.



UNTEST



PROVRÖR

RIV HÄR

Veckla ut denna sedel för att se din analyskod

DENNA DEL SKA DU BEHÅLLA

Tel: 073-465 83 2
Webb: www.dn.se

VD HAR ORDET

Över en miljon analyserade covid-19 PCR-tester – självprovtagning är här för att stanna

Under årets andra kvartal nådde vi över en miljon analyserade covid-19 PCR-tester i vårt laboratorium. En eloge till hela teamet på Dynamic Code som har samarbetat för att åstadkomma detta! Våra erfarenheter från covid-19 och hela samhällets upplevelse av självprovtagning är viktiga för vårt fortsatta arbete med att digitalisera diagnostiken. Med högre tillgänglighet till säkra tester och möjlighet till diagnostik på distans ser vi enorma möjligheter att effektivisera vården. Vårt arbete går hand i hand med den accelererande digitaliseringen av vården.

Stort fokus på att stärka organisationen.

Kvartalet har präglats av att stärka organisationen, internationalisera bolaget, utveckla kärnaffären och stärka våra partnerskap med vårdgivare och apotek. Vi nådde några viktiga milstolpar i vår etablering i UK. Vi är stolta över att ha knutit två viktiga avtal med digitala vårdgivare. Det ena avtalet innebär att vårdgivaren kommer att remittera Dynamic Codes tester i sin vårdgivning medan det andra avtalet handlar om att vårdgivaren kommer att ta hand om alla våra kunder som köper tester via e-handeln och apotek, får ett positivt provsvar och sedan behöver hjälp med vård och behandling. Det här är början av vår lansering i UK, där en landschef nu också anställts.

Under kvartalet fortsatte arbetet med att stärka upp Dynamic Codes organisation för att möjliggöra fortsatt tillväxt och internationell expansion. Några nyckelroller som kom på plats under perioden var Head of supply chain, Head of quality and regulatory affairs och Head of marketing. Head of supply chain har som ansvar att säkerställa alla våra flöden av tester, från inköp av komponenter, lagerhållning och packning till transport till kund och sedan tillbaka till Dynamic Codes lab i Linköping. Hela flödet behöver vara både snabbt och kvalitetssäkrat, varför det här är en nyckelroll för bolagets skalbarhet. Head of quality and regulatory affairs är en annan nyckelroll för att säkerställa och förvalta bolagets regelefterlevnad, certifieringar och ackrediteringar. Med den höga kvalitetsstandard som ligger i bolagets DNA så är det här ett område som behöver mycket fokus. Head of marketing är en väsentlig roll i vårt arbete med att skapa en större kännedom omkring Dynamic Code och vårt koncept samt att driva tillväxt i vår affär genom kampanjer och marknadsföringsaktiviteter. Under perioden rekryterade vi även en Chief Technology Officer, CTO, som började i mitten av augusti för att lyfta vår tekniska plattform till nästa nivå.

Tillväxt i kärnaffären och stor del av omsättningen från den nationella covid-19 testningen.

Majoriteten av omsättningen kommer fortsatt ifrån affären med Folkhälsomyndigheten, 99,5 Mkr av totalt 114,2 Mkr, medan kärnaffären samtidigt visar fin tillväxt.

Omsättningen i kärnaffären landade på 14,7 Mkr att jämföra med 6,4 Mkr samma kvartal förra året, vilket är en tillväxt på 130%. Den



kanal som driver tillväxten för kärnaffären är B2B, vilket inkluderar våra partnerskap med vårdgivare och apotek. Omsättningen inom B2B var 12,1 Mkr, vilket är en tillväxt på 222% jämfört med samma period föregående år. Här finns ett stort intresse för hela Dynamic Codes produktportfölj och möjligheter att ytterligare bredda och fördjupa befintliga affärer. Vår e-handel har inte utvecklats i den takt vi hade förväntat oss och omsättningen ligger 4% lägre än jämförbar period föregående år. Det finns flera anledningar till det. Framst så har efterfrågan på produktkategorin könssjukdomar sjunkit som en konsekvens av begränsat socialt umgänge under pandemin. Vi ser däremot att den kategorin ökar igen efter sommarmånaderna. Under pandemin har vi också sett hur apoteken, särskilt online, har vunnit mark. Våra produkter finns att köpa på alla större apotek, tillsammans med ett stort sortiment av andra produkter samt möjlighet till kostnadsfria och snabba leveransalternativ som vi inte kan erbjuda idag. För att öka fokus på vår e-handel har vi anställt en Head of e-com som börjar i oktober med uppdrag att driva och utveckla kanalen både i Sverige och internationellt.

Förra årets covid-19 volymer i jämförelsetalen framåt.

Med ett år sedan lansering av vårt covid-19 PCR test så går vi nu in i en period med tuffare jämförelsesiffror. Vi förväntar oss att den nationella testningen under hösten kommer att ligga på en lägre nivå relativt föregående kvartal och år, men vi ser redan nu tecken på ökad smittspridning i samhället och därmed ett ökande behov av testning. Nivån av smittspridning i samhället är och kommer vara svår att förutsäga, men Dynamic Code står redo att växla upp och hjälpa samhället ytterligare vid behov. Vi ser nu fram emot att fokusera våra resurser på att bygga operational excellence och utveckla vår kärnaffär med befintliga och nya partnerskap och produkter. Vi får ett mycket positivt mottagande av vårt koncept och tar oss an vår fortsatta expansion utifrån en stark finansiell ställning med en kassa på 262 Mkr vid slutet av kvartal två. Samtidigt går vi in i slutfasen med att säkerställa efterlevnad av IVDR (in vitro-diagnostik) förordningen som träder i kraft den 26 maj nästa år. Det är ett projekt som leds av vår Head of quality assurance and regulatory affairs och involverar hela organisationen.

Vi har ett starkt team på plats och fullt fokus på att fortsätta resan att digitalisera diagnostiken och möjliggöra för fler människor att leva ett hälsosammare liv.


Louise Nylén,
VD

BOLAGETS UTVECKLING

Nettoomsättning

Andra kvartalet 1 april - 30 juni 2021

Nettoomsättningen under andra kvartalet uppgick till 114,2 Mkr (12,2 Mkr). Kärnaffären (exkl. FoHM) utvecklades positivt även under årets andra kvartal och uppgick till 14,7 Mkr (6,4), främst till följd av fortsatt ökad försäljning av Covid PCR och antikroppstest. Omsättningen i B2B kanalen (digitala vårdgivare, företagshälsovård och apotek) uppgick till 12,1 Mkr, en ökning med 222 procent i jämförelse med motsvarande period föregående år. Omsättningen i B2C kanalen (egen E-handel) uppgick till 1,7 MSEK, en minskning med 4 procent i jämförelse med motsvarande period föregående år. Nettoomsättningen exklusive Folkhälsomyndigheten och Covid-19 relaterade test växte under kvartalet med 6 procent. Omsättningen till Folkhälsomyndigheten uppgick till 99,5 Mkr vilket motsvarar 88 procent av kvartalets omsättning.

Första halvåret 1 januari - 30 juni 2021

Nettoomsättningen under första halvåret uppgick till 235,3 Mkr (17,3 Mkr). Kärnaffären (exkl. FoHM) utvecklades positivt även under första halvåret 2021 och uppgick till 31,2 Mkr (11,6), främst till följd av fortsatt ökad försäljning av Covid PCR och antikroppstest. Omsättningen i B2B kanalen (digitala vårdgivare, företagshälsovård och apotek) uppgick till 25,2 Mkr, en ökning med 270 procent i jämförelse med motsvarande period föregående år. Omsättningen i B2C kanalen (egen E-handel) uppgick till 4,2 MSEK, en ökning med 41 procent i jämförelse med motsvarande period föregående år. Nettoomsättningen exklusive Folkhälsomyndigheten och Covid-19 relaterade test växte under första halvåret med 7 procent. Omsättningen till Folkhälsomyndigheten uppgick till 204,1 Mkr vilket motsvarar 87 procent av halvårets omsättning.

Avtalet med Folkhälsomyndigheten löper tom 2021-12-31 med option på ett års förlängning. Intäkterna från avtalet korrelerar med behovet av testning i samhället och förväntas minska väsentligt under andra halvåret i takt med att andelen vaccinerade personer ökar.

Resultat

Andra kvartalet 1 april - 30 juni 2021

Rörelseresultatet uppgick under kvartalet till 43,8 Mkr (-7,3). Den kraftiga resultatförbättringen i jämförelse med motsvarande kvartal föregående år förklaras främst av den kraftigt ökade omsättningen till Folkhälsomyndigheten. Rörelsekostnaderna exklusive avskrivningar och råvaror och förnödenheter uppgick under kvartalet till 39,0 Mkr (12,0 Mkr), vilket är en ökning med 27,0 Mkr jämfört med motsvarande period föregående år. Ökningen är till stor del hänförlig till den ökade omsättningen men inkluderar även större investeringar för framtida tillväxt, bland annat nya resurser inom sälj och marknadsavdelningen, produktion, kvalitet och produktutveckling.

Första halvåret 1 januari - 30 juni 2021

Rörelseresultatet uppgick under andra halvåret till 91,1 Mkr (-15,8). Den kraftiga resultatförbättringen i jämförelse med motsvarande period föregående år förklaras främst av den kraftigt ökade omsättningen till Folkhälsomyndigheten.

Rörelsekostnaderna exklusive avskrivningar och råvaror och förnödenheter uppgick under första halvåret till 77,7 Mkr (22,8 Mkr), vilket är en ökning med 54,9 Mkr jämfört med motsvarande period föregående år. Ökningen är till stor del hänförlig till den ökade omsättningen men inkluderar även större investeringar för framtida tillväxt, bland annat nya resurser inom sälj och marknadsavdelningen, produktion, kvalitet och produktutveckling. Framledes avser bolaget att fortsatt öka investeringarna inom framförallt teknikutveckling men även för marknadsföring och försäljning.

Investeringar och avskrivningar

Investeringarna under andra kvartalet uppgick till 4,0 Mkr (3,1 Mkr). För första halvåret uppgick investeringarna till 8,2 Mkr (5,7 Mkr). Investeringarna härrör huvudsakligen från utveckling av produkter och infrastruktur. Avskrivningar uppgick under kvartalet till -1,7 Mkr (-1,2 Mkr). För första halvåret uppgick avskrivningarna till -3,4 Mkr (-2,3 Mkr).

Kassaflöde och finansiell ställning

Andra kvartalets kassaflöde uppgick till 45,3 Mkr (-7,4 Mkr). Första halvårets kassaflöde uppgick till 191,6 Mkr (20,8 Mkr).

Likvida medel uppgick vid periodens slut uppgick till 261,9 Mkr (21,0 Mkr). Utöver detta har bolaget en checkkredit på 2,4 Mkr tillgänglig. Förutom det positiva resultatet för första halvåret 2021 har kassaflödet påverkats positivt av en större betalning från Folkhälsomyndigheten om 80 Mkr för utestående fordringar hänförliga till 2020.

Bolagets soliditet uppgick per 2021-06-30 till 75,3% (78,0%).

ÖVRIGT

Anställda

Antal tillsvidareanställda och visstidsanställda per 30 juni 2021 uppgick till 77 personer (44)

Aktieägarinformation

De fem största ägarna per 2021-06-30:

<i>Ägare</i>	<i>Antal</i>	<i>Procent</i>
DC Partners Sweden AB	1 367 464	(17,8%)
Backing Minds Invest AB	1 141 000	(14,8%)
Anne Kihlgren	1 118 422	(14,5%)
SIX SIS AG, W8IMY	449 443	(5,8%)
P.A.L.M. Venture Capital AB	385 352	(5,0%)
Summa 5 största ägarna	4 461 681	(57,9%)

Antal aktier i bolaget uppgick per 2021-06-30 till 7 700 276 fördelat på 3 975 237 stamaktier och 3 725 039 preferensaktier.

Kommande rapporteringstillfällen

Delårsrapport juli-sept: 24 nov 2021
Bokslutskommuniké : 24 feb 2022

Risker och osäkerhetsfaktorer

Denna finansiella rapport innehåller uttalanden som är framåtblickande. Faktiska framtida resultat kan skilja sig väsentligt från dessa uttalanden. Faktorer som kan påverka bolagets resultat utgörs av bland annat marknadsutvecklingen, konkurrenssituationen, effekten av olika makroekonomiska omständigheter, teknisk utveckling, valutakurs- och räntefluktuationer samt politiska risker.

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor.
Linköping 2021-08-26

Dynamic Code AB
Styrelsen

Adress och postadress
Dynamic Code AB, Fridtunagatan 24, 582 13 Linköping

DIN ANALYSKOD. | Det är viktigt att du sparar denna kod. Du använder den för att kunna hämta ut ditt provsvar på www.dynamiccode.com

2095004233GFRJ

Vill du ha en mobil påminnelse när provsvaret är klart? Skanna QR-koden.



15:41
AA
dynamiccode.com

Hämta ditt provsvar

2095

Hämta

"2095"

1 2 3 4 5 6 7 8
- / : ; ' " () * & @
+ = , . ? ! , ' & @
ABC

Klar

mellanslag

retur

FINANSIELL INFORMATION

Resultaträkning						
<i>Belopp i Tkr</i>	<i>april - juni 2021</i>	<i>april - juni 2020</i>	<i>jan - juni 2021</i>	<i>jan - juni 2020</i>	<i>jan - dec 2020</i>	<i>juli 2020 - juni 2021</i>
Nettoomsättning	114 183	12 158	235 322	17 328	278 189	496 183
Aktiverat arbete för egen räkning	1 658	0	3 338	0	8 630	11 968
Övriga rörelseintäkter	0	81	-17	81	154	56
Total nettoomsättning	115 841	12 239	238 643	17 409	286 973	508 207
Rörelsens kostnader						
Råvaror och förnödenheter	-31 324	-6 358	-66 392	-8 042	-69 835	-128 186
Övriga externa kostnader	-21 365	-4 872	-42 636	-9 016	-30 155	-63 775
Personalkostnader	-17 588	-7 075	-35 050	-13 764	-34 675	-55 962
Av/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 715	-1 247	-3 397	-2 336	-12 918	-13 980
Övriga rörelsekostnader	-7	-7	-24	-17	-24	-31
Rörelseresultat	43 841	-7 320	91 143	-15 765	139 366	246 274
Resultat från finansiella poster						
Ränteintäkter och liknande resultatposter	0	-6	0	-7	-15	-8
Räntekostnader och liknande resultatposter	-26	-47	-63	-306	-386	-143
Resultat efter finansiella poster	43 815	-7 373	91 081	-16 077	138 965	246 123
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0	-27 144	-27 144
Resultat före skatt	43 815	-7 373	91 081	-16 077	111 821	218 979
Periodens skatt	-9 376	0	-19 491	0	-13 967	-33 458
Periodens resultat	34 439	-7 373	71 589	-16 077	97 854	185 521

Balansräkning			
<i>Belopp i Tkr</i>	<i>2021-06-30</i>	<i>2020-06-30</i>	<i>2020-12-31</i>
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	18 648	16 236	16 380
Balanserade utgifter för datorprogram	13 575	9 122	11 211
Varumärken	104	157	122
	32 327	25 515	27 713
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	4 724	2 460	4 552
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i dotterbolag	25	0	0
Uppskjuten skattefordran	0	803	0
	25	803	0
Summa anläggningstillgångar	37 076	28 778	32 265
Omsättningstillgångar			
Varulager m.m.			
Råvaror och förnödenheter	16 331	6 943	9 444
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	27 290	8 668	164 073
Övriga fordringar	22	959	644
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4 998	1 393	3 220
	32 310	11 020	167 937
Kassa och bank	261 901	20 989	70 308
Summa omsättningstillgångar	310 542	38 952	247 688
Summa tillgångar	347 618	67 730	279 953

Balansräkning			
<i>Belopp i Tkr</i>	<i>2021-06-30</i>	<i>2020-06-30</i>	<i>2020-12-31</i>
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	770	770	770
Nyemission under registrering	0	0	0
Reservfond	175	175	175
Fond för utvecklingsutgifter	16 380	13 581	16 380
	17 325	14 526	17 325
Fritt eget kapital			
Överkursfond	113 914	113 914	113 914
Balanserad vinst eller förlust	37 819	-59 548	-60 035
Arets resultat	71 589	-16 077	97 854
	223 323	38 289	151 734
Summa eget kapital	240 648	52 815	169 059
Obeskattade reserver	27 144	0	27144
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	0	2 734	2 523
Leverantörsskulder	16 660	6 469	32 454
Skatteskulder	32 030	-890	12 445
Övriga kortfristiga skulder	8 724	796	25 737
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	22 412	5 807	10 590
	79 826	14 915	83 750
Summa eget kapital och skulder	347 618	67 730	279 953

Kassaflödesanalys

Belopp i Tkr	april - juni 2021	april - juni 2020	jan - juni 2021	jan - juni 2020	jan - dec 2020	juli 2020 - juni 2021
Den löpande verksamheten						
Resultat efter finansiella poster	43 815	-7 373	91 081	-16 077	138 965	246 123
Justeringar för ej likviditetspåverkande poster	1 715	1 247	3 397	2 336	12 918	13 980
Betald skatt	282	-105	-38	1	-260	-299
	45 812	-6 231	94 440	-13 741	151 623	259 804
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital						
Förändring av varulager	-5 772	-3 381	-6 887	-4 548	-7 048	-9 387
Rörelsefordringar	14 601	-5 880	135 627	-6 479	-163 853	-21 747
Rörelseskulder	-5 187	1 357	-20 985	-820	54 889	34 724
Kassaflöde från den löpande verksamheten	49 453	-14 135	202 195	-25 588	35 611	263 394
Investeringsverksamheten						
Förvärv av immateriella tillgångar	-4 009	-2 684	-7 382	-2 001	-16 934	-22 315
Förvärv av materiella tillgångar	0	-411	-802	-575	-3 609	-3 835
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-4 009	-3 095	-8 183	-2 576	-20 543	-26 150
Finansieringsverksamheten						
Nyemission	0	10 746	0	51 067	55 052	3 985
Optionspremier	0	0	0	0	2 312	2 312
Förändring checkräkningskredit	0	0	0	0	-121	-121
Upptagna lån	0	0	0	0	5 000	5000
Amortering av låneskulder	-105	-946	-2 418	-2 098	-7 188	-7 507
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-105	9 800	-2 418	48 968	55 055	3 669
Periodens kassaflöde	45 339	-7 430	191 593	20 804	70 123	240 912
Likvida medel vid periodens början	216 563	28 419	70 308	185	185	20 989
Livida medel vid periodens slut	261 901	20 989	261 901	20 989	70 308	261 902



Dynamic Code

Dynamic Code erbjuder smarta diagnos- och hälsotestlösningar, ofta baserade på DNA-teknik, både till vården och direkt till konsument. Våra självprovtagningsskit beställs enkelt online och kan utföras var du än befinner dig. Proven analyseras i vårt labb och provsvaren hämtas via en kod på webben inom några dagar, säkert och helt anonymt.

Vi erbjuder dessutom efterföljande vård och behandling via digitala vårdgivare. Smidigare än så blir det inte.

Dynamic Code AB

Fridtunagatan 24, 582 13 Linköping | +46 13-465 53 23 | support@dynamiccode.com | www.dynamiccode.com