PRESSKOMMUNIKÉ 24 mars 2011

***NYX REKYTERAR FÖRSÄLJNINGSCHEF***

Nyx fortsätter sin expansion och rekryterar Jörgen Söderlund som ny försäljningschef.

Jörgen Söderlund lämnar Niscayah efter drygt 20 år med bland annat flera ledande befattningar inom säljledning. Jörgen har även under flera år haft ansvar för försäljningen mot rikstäckande kunder.

Nyx har som målsättning att erbjuda kunder och partners marknadens bästa bevakningslösning och att rekrytera de allra duktigaste medarbetarna. Den primära uppgiften för Jörgen initialt är att bygga en stark försäljningsorganisation samt knyta rätt partners i Sverige och på utvalda marknader utanför Sverige. Jörgen kommer att rapportera till VD, Tomas Eriksson, som tillträder 11 april.

”Rekryteringen av Jörgen Söderlund som försäljningschef ligger helt i linje med Nyx ambition att attrahera de duktigaste personerna på marknaden. Med si n erfarenhet och sitt kunnande kommer Jörgen att få en väldigt viktig roll i arbetet att bygga upp en stark försäljningsorganisation som ska erbjuda kunder och partners marknadens bästa bevakningslösning” säger Tomas Eriksson

”Att få tillgång till en medarbetare som Jörgen Söderlund känns som ytterligare en bekräftelse på att Nyx brottsförebyggande koncept ligger helt rätt i tiden” säger bolagets grundare Andreas Johansson Österberg

Nyx Security AB är ett expansivt företag med ett för bevakningsbranschen unikt koncept (REVISEC® och TALANDE KAMERA®) och som nyligen uppmärksammats i media samt i säkerhetsbranschen. Våra kameracentraler har en avancerad teknologi som bl.a bygger på intelligent videoanalys i realtid. Idag är kundkretsen spridd över hela Norden, men en selektiv expansion har inletts internationellt. Nyx har för närvarande ca 30 anställda på våra kontor i Ludvika och Stockholm.