# Ordning och reda som grund när Cinteros och WAYS inleder strategiskt samarbete

**Med starka positioner inom Microsoft Dynamics CRM och Microsoft Sharepoint skapar Cinteros och Ways ordning och reda samt bättre kommunikationsmöjligheter hos sina kunder. Det gemensamma erbjudandet kommer i första hand att innefatta så kallade molnlösningar med Microsoft Office 365.**

Det strategiska samarbetet inleds i syfte att leverera gemensamma lösningar och öka kundnyttan i projekten genom ett utökat erbjudande. Cinteros är Sveriges ledande partner inom Microsoft Dynamics CRM och WAYS har en stark ställning i Sverige inom informationshantering (ECM) och SharePoint.

– Med tanke på att våra kunder förväntar sig samma innovativa lösningar i molnet som de har on premise så ser jag fram emot att se resultaten från två av våra ledande lösningspartners samarbete, säger Niklas Danell, Produktchef Microsoft.

– Vi håller just nu på att leverera en spännande lösning till en stor medlemsorganisation. Vi ser direkt nyttan för kunden genom våra samordnade erbjudanden, säger Cinteros VD Robert Erlandsson. Organisationen har behov av såväl CRM som dokumenthantering jämte portallösning. Med hjälp av respektive expertområden kan Cinteros och WAYS på ett naturligt sätt tillföra kunden ett högre värde.

– Våra kulturer och gemensamma kompetens gör det smidigt att arbeta tillsammans och vi kan erbjuda den mest optimala lösningen för kunden, säger Per Rolder VD på WAYS.

Cinteros och WAYS har tidigare levererat en lösning med hög affärsnytta till en av Sveriges största revisionsbyråer där Dynamics CRM och SharePoint effektivt knyts samman.

Det aktuella erbjudandet kommer primärt att rikta sig till små och medelstora företag.

**För ytterligare information kontakta:**

Robert Erlandsson, VD Cinteros  
Tel. 070-494 09 83, [robert.erlandsson@cinteros.se](mailto:robert.erlandsson@cinteros.se)

Per Rolder, VD WAYS Sweden AB

070-925 33 30, [Per.rolder@ways.se](mailto:Per.rolder@ways.se)

**Om Cinteros**Cinteros skapar konkreta resultat genom att kombinera gedigen erfarenhet av verksamhetsutveckling och affärssystem med nytänkande och affärsmässighet. Cinteros förbättrar och effektiviserar våra kunders verksamhetsprocesser och stödsystem. Genom att basera våra lösningar på Microsoft Dynamics CRM kan kunderna arbeta effektivare och mer kundfokuserat. Cinteros är medlem i Microsofts President Club och utsedd till Årets Microsoft Dynamics CRM Partner i Sverige två år i rad, 2010 och 2011.   
  
**Om WAYS**WAYS är ett kunskapsföretag med fokus på hantering av verksamhetskritisk information. Vår affärsidé är att erbjuda IT-relaterade tjänster och lösningar som strukturerar, hanterar och distribuerar verksamhetskritisk information, detta med Microsoft SharePoint 2010 som grundplattform. WAYS är Microsoft Certified Partner inom kompetensområdet Information Worker där SharePoint, Exchange och SQL ingår.