Hvorfor trives små dynamiske leverandører godt i turbulente tider?

20. august 2015

****

**nLogic ser ut til å ha funnet oppskriften på suksess. Daglig leder Erlend Bonesvoll forteller hvordan de fortsetter å oppnå de gode resultatene i tider preget av usikkerhet.**

Også i turbulente tider har markedet behov for spisskompetanse. nLogic er et eksempel på en liten gründerbedrift som forsetter å gjøre suksess.

nLogic fortsetter sin vekst og vinner stadig flere prosjekter:

-Valgt som nettverksleverandør til Statens Vegvesen de neste 4 år, f.o.m. 2015

-Valgt som nettverksleverandør til Uninett de neste 4 år, f.o.m. 2015

-Valgt som hovedsamarbeids-partner til The Gathering i 2015, for de neste tre årene.

-Tildelt rammeavtale med HINAS om levering av nettverksinfrastruktur til norske sykehus, 2014-2016

-Gaselle bedrift 2014

-Cisco vekst partner 2014

- nLogic evner å snu seg fort, og vi er lojale mot vår nisje. Nettverksteknologi benyttes innen stadig nye områder. Da er det viktig å utvikle kjernekompetansen i forhold til markedet.

- Vi ser at noen av våre konkurrenter opplever at bredden de tilbyr ikke er forenelig med et stadig tøffere konkurransebilde. Når de store må begynne å fokusere på omstillinger, tilpasser vi oss raskere og leverer det kundene etterspør.

Omstillinger i større bedrifter gir også muligheter for rekruttering. Når de større bedriftene må nedbemanne, blir det lettere for oss som mindre gründerbedrift å få tilgang på dyktige mennesker med den riktige kompetansen.

Omsetning MNOK:

2014: 72,2

2013: 61,7

2012: 36,0

2011: 22, 8

2010: 19,2

Årsakene til nLogic sin suksess kommer også frem i kundeuttalelser. Sigurd Mytting, seniornettverksarkitekt i Statens Vegvesen, har blant annet uttalt seg i en av nLogic sine referansecaser.

- Det at nLogic er et lite firma gjør dem fleksible og gir dem evnen til å kunne snu seg raskt, og det betyr mye for oss som kunde når vi trenger løsninger på utfordringene vi må hanskes med i hverdagen. Veien fra oss som kunde til kompetansen er kort.

nLogic AS - Building the new network  
a: Frysjaveien 33d, 0884 Oslo  
e: [post@nlogic.no](mailto:post@nlogic.no)  
t: +47 40 61 88 88  
w: [www.nlogic.no](http://www.nlogic.no/)  
nLogic AS © 2007-2015