Delvator AB, PRESSRELEASE December 2014

RUBRIK:

**Peder Karlsson**

**säljer Hitachi i norr**

INGRESS:

**När Peder Karlsson i januari börjar som säljare av Hitachi i Norrbotten och delar av Västerbotten så innebär det att Hitachis svenska generalagent Delvator AB, får en säljare med mer än 20 års branscherfarenhet.**

TEXT:

Peder Karlssons starka maskinintresse går ända tillbaka till tonåren, följt av en lång karriär som maskinförare och senare säljare. Han arbetade under många år för ett entreprenadföretag i Skellefteå innan han inledde en säljkarriär i maskinbranschen.

– Jag vet mycket om maskinresurser för bygg- och anläggningsarbete och kan använda den kunskapen i mitt säljarbete, berättar han.

Engagemanget för och kunskapen om branschen och maskiner kommer till nytta när Peder tar sig an sitt stora säljområde i Norrbotten och Västerbotten.

Säljkontoret finns hos Delvators servicepartner A Lind Maskin AB i Älvsbyn och under vintern gör Peder Karlsson en rundresa till Hitachis nuvarande kunder. Framöver kommer han att ordna med såväl demoträffar som att jobba för ett förstärkt nät av servicegivare i norr.

**FAKTA:**

• Hitachis grävare och hjullastare säljs i Sverige av Delvator AB, ett företag som är i en expansiv fas med satsningar på ökad försäljning och förstärkt service och kundsupport.

• Delvator AB har kontor, verkstad och lager i Eslöv och Härnösand. I Eslöv finns utställningshall och runt övriga Sverige finns säljkontor och serviceverkstäder i ett rikstäckande nät.

• Peder Karlsson, telefon: 070-663 43 99

E-post: peder.karlsson@delvator.se

• För information om Delvator AB och Hitachi i Sverige, välkommen att kontakta Delvators vd Jonas Jaenecke, tel 0413-692 01.

BILDER:

Peder Karlsson representerar Hitachi i norr.