2014-05-26  
PRESSRELEASE

**Det prisbelönta läkemedelskonceptet Curebits®   
sålt till Uppsalaföretaget Renapharma AB**

***Curebits® är ett modernt, väldesignat och flexibelt koncept för läkemedel, kosttillskott och hälsokostpreparat som förvarar, påminner och registrerar om och när medicinen är tagen. Entreprenören bakom företaget, Marika Ördell, har nu sålt sitt framgångsrika koncept till läkemedelsföretaget Renapharma AB i Uppsala.  
– Vi tror att den här produkten har stor potential. Med en bra marknadsföring kommer det här att bli väldigt bra, säger Kerstin Danielson, vd på Renapharma AB.***

Curebits® har en modern och funktionell formgivning som stöttar personer med fysiska och kognitiva funktionshinder.Konceptet är utvecklat av Marika Ördell, sjuksköterska, filosofie magister i omvårdnad samt universitetsadjunkt, och har undervisat i bland annat läkemedelshantering vid Institutionen för Hälsovetenskap på Mittuniversitetet. I mitten på december kontaktades Mats Lundqvist, företagsmäklare på Swedbank, och Curebits® lades ut till försäljning. Förhandlingarna med Renapharma AB inleddes i slutet på mars och i fredags skrevs avtalen.  
- Processen gick väldigt snabbt och det hade inte kunnat bli en bättre lösning, säger Marika Ördell.

Marika har med konceptet Curebits® varit inskriven hos Åkroken Business Incubator i Sundsvall sedan hösten 2012 och har därigenom fått hjälp med affärscoaching och kommersialisering av konceptet. Marika har flitigt uppmärksammats i både press och tävlingar. I februari 2013 vann hon ett aktiebolag genom tävlingen AB Västernorrland, i maj 2013 blev hon bästa innovatör i tävlingen ”jagharenidé.nu” och vann dessutom publikens pris för bästa pitch. Hösten 2013 blev hon dessutom utsedd till Årets Rookie på Sundsvalls Business Awards.

Trots att Marika nu säljer sitt koncept Curebits® släpper hon inte helt taget om sin idé. Genom sitt nya bolag, Marika Ördell Konsult och Innovation AB, fortsätter hon arbeta med konceptet på konsultbasis med produktutveckling och marknadsföring.

Marika ser också en helt ny marknad framför sig.   
*– Jag har lärt mig så mycket på den här resan och nu vill jag hjälpa andra,* säger Marika som planerar att även konsulta inom affärsrådgivning. Hennes idé är att hjälpa till med de första stegen när man vill starta företag, till exempel när det gäller att kunna presentera sin idé på ett bra sätt.   
*– Det är så många som hört av sig till mig och bett om tips och råd, därifrån fick jag idén. Jag kan delta på starta-egetmässor och föreläsa på uppfinnarföreningen till exempel,* avslutar Marika.­

**För mer information kontakta:**  
Marika Ördell, 070-234 11 14  
Kersin Danielson, vd Renapharma AB, 070-9728836