# Fyndläge när flygbolagen rear ut sina platser – skynda att fynda

**Nu i januari har i stort sett alla flygbolag kampanjer med flygpriser som är lägre än på mycket länge. Detta i kombination med årets mest bokningsfrekventa dagar gör att om man inte redan bokat årets resor bör man vara snabb - under samma period 2017 tog många av solresorna slut.**

 – Knappt har klockorna ringt in det nya året innan vår mest hektiska bokningsmånad är i gång. Just nu har vi mycket fördelaktiga kampanjer med bland andra SAS, Norwegian, Turkish Airlines, Finnair, Qantas, Qatar & Singapore Airlines. Förutom ett lågt pris har de flesta lång reseperiod vilket innebär att man redan nu kan säkra såväl vårens och höstens weekendresor som sommarens, höstens och vinterns minibreaks. Men skynda att fynda, platserna brukar gå åt som smör i solsken, menar Lina Eklund, PR-specialist på Resia.

**Januari – resebranschens mest hektiska månad**

Under julledigheten passar många svenskar på att planera inför nästa års semestrar tillsammans med nära och kära. I januari är man redo att boka och det är också en stor anledning till att kampanjerna ligger under den här perioden.

**Biljetterna till USA billigare än någonsin**

– Ett hett tips är att passa på att göra den där drömresan till USA i år. Biljetterna dit är nu billigare än de någonsin varit. En resa att rekommendera är att kombinera några nätter i New York med solfyllda dagar i Florida. Lägg till en kryssning i Bahamas eller Karibien och avsluta sedan med potatismjölsstränderna på västkusten innan ni flyger hem från Orlando efter några dagar i nöjesparkerna, tipsar Lina Eklund, PR-specialist på Resia.

**Uppfyll drömmen om Maldiverna till lägsta pris**

Enligt Resiabarometern som genomfördes inför 2018 menar hela 31 procent av svenskarna att de drömmer om att semestra på Maldiverna. För den som vill uppfylla sina drömmar är ett tips att åka hit i mars eller april när priserna på hotellen sjunker då det är i slutet av säsongen.

**Så hittar man de billigaste biljetterna**

– Mest fördelaktigt när man letar efter de billigaste biljetterna brukar vara att skräddarsy ett eget paket där man inte är så bunden till hela veckor. Att vara flexibel på datum och i vissa fall även resmål brukar också vara fördelaktigt. Se till att dubbelkolla villkor innan bokning samt boka gärna boende i samband med flygbokningen för att se till att vara skyddad av paketreselagen, menar Lina Eklund.

**Jul och nyårsresor 2018**

Kampanjerna sträcker sig sällan över jul och nyår då dessa ändå alltid bokas upp, samt att det ligger lite för långt fram i tiden. Vill man dock säkra en varm jul 2018 gäller det att hänga på låset när platserna släpps.

– Hos flygbolagen brukar dessa släppas cirka 11 månader i förväg, medan det hos charterbolagen ofta går att hitta något tidigare, säger Lina Eklund.

# För mer information, kontakta gärna:

Lina Eklund, PR-specialist Resia AB, telefon: 0702-88 49 75, e-post: lina.eklund@resia.se

*Resia Travel Group har skapat och driver flertalet varumärken inom resebranschen där den gemensamma nämnaren är personligt engagemang. Med branschens bästa kompetens, en utmärkande energi och stor nyfikenhet har vi som målsättning att alltid skapa överraskande bra reselösningar. För vi kan det här med resor. Vi vet vad som tillför värde när man är på resande fot. Semesterdrömmar, smidiga affärsresor, energigivande möten, gruppresor och events samt välorganiserade kongresser – vi gör skillnad tack vare våra 500 specialiserade medarbetare.*

*Med fäste i Skandinavien jobbar vi mot hela världen och är tillgängliga såväl online som via telefon och i butik. Vi möter våra kunder genom varumärkena Resia, Resfeber, Box Office, Bengt-Martins, Cruise Market, Rejsefeber, Reisefeber, Ticket Service, ARTE Udland och Hyttespecialisten. Huvudsätet finns i Göteborg där vårt Servicecenter stöttar kundmötet med funktioner som marknad, teknisk utveckling, ekonomi, HR, IT och säljsupport. År 2016 omsatte vi 3,6 miljarder kronor.*

# För mer information, kontakta gärna:

Lina Eklund, PR-specialist Resia AB, telefon: 0702-88 49 75, e-post: lina.eklund@resia.se

***Resia AB*** *är ett värderingsstyrt försäljningsbolag med tillgänglighet, kompetens och personligt engagemang i fokus. Verksamheten omfattar semesterresor, affärsresor och grupp- och konferensresor med försäljning i 46 butiker, på internet och på telefon. Hos oss jobbar branschens vassaste resesäljare – deras passion, kompetens och långa erfarenhet av försäljning och resor är vårt viktigaste konkurrensmedel. Företaget etablerades 1974, och är en av de dominerande aktörerna på den skandinaviska resebyråmarknaden.*