**Pressmeddelande**

# Stockholm 13 september 2018

**Gate46 rekryterar ytterligare och startar det nya affärsområdet Retail Management**

***Gate46 fortsätter sin tillväxt- och förändringsresa genom att rekrytera Charlotte Karlsson, entreprenör och tidigare managementkonsult på Accenture, som ska driva det nya affärsområdet Retail Management.***

Traditionellt har Gate46 fokuserat på värdeskapande lokalhantering genom expertis inom etablering & avveckling, avtalsförvaltning, analys & strategi, juridisk rådgivning, och konceptutveckling. Genom Retail Management breddar Gate46 sitt erbjudande till kunden med syfte att addera ytterligare värde.

- Vi har alltid jobbat väldigt nära våra kunder för att förstå hela deras affär i detalj och genom den kunskapen möjliggöra lönsammare affärer för kunderna. Med affärsområdet Retail Management får vi möjlighet att addera ytterligare specialkompetens i värdekedjan, allt från digitala strategier och optimering av servicekultur till att driva tillväxt via bolagsförvärv. Rekryteringen av Charlotte gör det möjligt för oss att erbjuda kompetens inom hela värdekedjan, säger Fredrik Widing, VD och grundare av Gate46.

Med bakgrund som managementkonsult, affärsutvecklare, projektledare, säljare och egen företagare har Charlotte utvecklat en bred kunskapsbas att stå på. Som managementkonsult på Accenture och Cavendi har Charlotte genom olika kunduppdrag mycket praktisk erfarenhet av att samarbeta och interagera med olika delar i kundorganisationer.

- Hon har rätt erfarenhet, driv och kompetens för att omfamna våra kunders behov, förstå dem och översätta dem till rätt värden, säger Fredrik Widing.

- Det känns kul att komma in ett företag som verkar i en bransch som utvecklas i ett högt tempo och samtidigt har framtiden för sig. Jag har alltid tyckt om att vistas i miljöer där jag får tänka utanför boxen. Att få arbeta tillsammans med andra människor, oavsett om det är kunder eller kollegor, är något som motiverar mig i arbetet. Nyckeln för att lyckas med Retail Management kommer vara att arbeta tätt ihop med våra kunder för att förstå alla olika typer av utmaningar och därmed kunna hjälpa till med både det strategiska och operativa arbetet för att skapa mer lönsamma verksamheter, säger Charlotte Karlsson.

Med passion för retail och hela den lokalhyresrelaterade värdekedjan skapar Gate46 ökad lönsamhet och starkare varumärken. Genom flera års erfarenhet har vi utvecklat ett starkt kontaktnät, processer och beprövade metoder som vi applicerar vid samtliga tjänsteprocesser, från analys till etablering, avveckling, kontraktsförvaltning och förhandling.

Vi är din självklara partner när du vill nå framgång i lokalfrågor och skapa mer lönsamma affärer. Våra kunder är stora internationella företag såväl som små exklusiva butiker. Läs mer om oss på [www.gate46.se](http://www.gate46.se)