Efter ett par år med stora framgångar på den inhemska marknaden valde företaget Gym Control AB som tillhandahåller kompletta system för styrning av fitnessanläggningar att bromsa nykundsrekryteringen under 2015 för att istället förstärka den mjukvaruplattform man arbetar med samt göra betydande investeringar i serverhårdvara och inhyrda tjänster som gör produkten ännu starkare.

***”- Vi kände att vi, för att tillmötesgå våra fantastiska kunder, var tvungna att se över hela kedjan från vår egna plattform till den som tillhandahålls av leverantörer. Detta har gjort att vi blivit ännu starkare än vad vi någonsin varit förut”*** *Säger Johan Henriksson, VD/delägare Gym Control*

Bland annat valde man att byta primär serverleverantör till företaget **CANDIDATOR** som anses ligga i framkant när det kommer till att tillhandahålla bästa tänkbara upptid samt service.

***”-Bemötandet vi fått från start hos CANDIDATOR visade att de förstod vårt behov och hur viktigt det är för våra kunder att alltid komma åt våra tjänster 24/7, vi kommer därför fortsätta bygga ut vårt samarbete med dem under lång tid framöver”,*** Robert Nilsson CTO/delägare Gym Control.

Efter den grundliga genomlysningen av företaget så har man nu startat upp en ny nordisk försäljningsorganisation i Stockholm som leds av företagets nytillträdde försäljningschef **Åsa Sjöström**.

Sjöström var tidigare operativ chef för träningskedjan **World Class** och har med sitt breda kunnande om branschen genast fått företaget att lägga i en högre växel.

***”-När man får chansen att rekrytera en av de bästa och erfarnaste i branschen så behöver man inte direkt lång betänketid, detta är bland det bästa vi gjort och Åsa förstärker vår organisation med ytterligare delar som vi tidigare saknat. ”***menar Johan Henriksson.

***”-Då jag fick frågan kände jag att detta är ett modernt, aktivt företag med en stor kundnytta där jag kan få nytta av de kunskaper jag lärt mig efter över 15 år i branschen. Jag har ju dessutom haft förmånen att tidigare vara kund hos Gym Control och vet att företaget alltid håller vad man lovar och levererar kundanpassade lösningar med hög kvalité”***

Säger Åsa Sjöström, Försäljningschef Gym Control.

Resultatet av ovan satsningen än så länge är att man under januari och februari 2016 har ökat sin försäljning med mer än 120% jämfört med samma period tidigare år och prognosen för framtiden är att de satsningar företaget gjort kommer generera ännu starkare kundtillflöde i framtiden.

***”-Man måste som bekant satsa för att lyckas, och även om det var kostsamt med den översyn och uppgradering vi gjort så är vi väldigt nöjda att nu kunna erbjuda en ännu bättre produkt”*** Säger Johan Henriksson.

**Kontakt:**

Gym Control AB.

Johan Henriksson CEO

Tel: 0322-30 31 32

E-post: johan@gymcontrol.se

[www.gymcontrol.se](http://www.gymcontrol.se)