**Misco blir Dell Premium Partner**

Misco har under en längre tid uttalat sina ambitioner att bättre kunna hjälpa kunderna från tanke till färdiglevererad lösning. Att hjälpa och leda kunden igenom hela inköpsprocessen, utan att kundens inköpspersonal behöver ha märkesspecifik IT-utbildning. Ett stort och viktigt steg i den riktningen är att Miscos personal istället utbildar och certifierar sig på rätt tillverkare med rätt produkter. Produkter som därmed kan köpas, installeras och hanteras av både små som stora kunder utan krav på egen dedicerad IT-personal. Misco hjälper till hela vägen genom inköpsprocessen och kan även hjälpa till med den framtida driften om så behövs. Allt för en problemfri IT-miljö.

Vi kan nu stolt meddela att Misco uppnått statusen ”Premium Partner” hos Dell, en marknadsledande tillverkare av IT-utrustning med uttalat fokus på kundnytta och flexibilitet. Genom fokuserade utbildningar har vi nu uppnått en partnerstatus som bara innehas av ett fåtal återförsäljare i Sverige. Den nya statusen ger oss och våra kunder ytterligare stöd i analys- och försäljningsprocessen, där allt ifrån arbetsdatorer, nätverk, lagringslösningar och upp till hela serverparker kan tas fram och offereras exakt enligt kundens behov. Misco kan arbeta ihop med tillverkarens egna interna experter när det behövs och kunden kan vara trygg och säker på att efterfrågad funktion blir löst med marknadsledande teknik.

”*Dell är en leverantör som passar oss och kunderna utmärkt. De erbjuder mycket kostnadseffektiva lösningar där fokus ligger på innovation, användbarhet och pålitlighet. Det är viktigt för oss att utrustningen vi säljer levererar vad som utlovas, samt att specialistkompetens finns att tillgå direkt från Dell och oss vid behov. Vi ser fram emot att växa vårt samarbete i Sverige ytterligare.”*

***Christoffer Jernberg, VD Misco AB***

*”Vi välkomnar Misco AB, som genom att investera i personal och tid, på kort tid kvalificerat sig som Premier Partner. Miscos inhouse kompetens på Dell och deras fokus på affären gör att vi med spänning ser framåt tillsammans”*

 ***Jonas Engelmann, Channel Development Manager DELL***

##END##

**Om Misco AB**

Misco AB startade i sin ursprungliga form 1963 och är idag en av Sveriges äldsta aktörer inom distanshandel med teknologi- och IT-produkter. Misco AB är en ledande återförsäljare av teknologi och relaterade produkter samt associerade supporttjänster. Misco AB är ett dotterbolag till Systemax Inc, som också har verksamhet i Tyskland, Italien, Spanien, Frankrike, Nederländerna samt online-representation i Österrike, Schweiz, Belgien och Irland. Systemax Inc. är ett ”fortune 1000 Company” och börsnoterat på NYSE/Euronext.

**Media Contact Misco AB**

Jonas Dahlborg +46 510 485022 Jonas.dahlborg@misco.se