Sollentuna, 2014-11-11

**PRESSINFORMATION**

November 2014

**Mitsubishi Electric förstärker säljkåren med ny teknisk säljare**

**Mitsubishi Electric inledde november månad med att än en gång utöka säljkåren, denna gång med Torbjörn Flodén som blir ny teknisk försäljningsingenjör på Göteborgskontoret.**

Den 3 november anställdes Torbjörn Flodén som teknisk försäljningsingenjör med fokus på kommersiella fastigheter. Mitsubishi Electrics fastighetsavdelning förstärks därmed ytterligare och Torbjörn kommer ha placering på säljkontoret

i Göteborg.

Torbjörn kommer senast från Swegon där han hade tjänsten som teknisk marknadsförare och systemspecialist. Han är ingen främling för Mitsubishi Electrics produkter då han tidigare arbetat med dessa i olika systemlösningar.

Hans fokus på Mitsubishi Electric blir att öka närvaron hos

konsulter och finnas som systemsupport i samband med projekteringsarbete.

- Utmaningen blir att knyta ihop energitänket för hela systemen och paketera detta ut mot fastighetsägare och konstruktörer. Jag ser mycket fram emot att få vara delaktig i projektering av system med högt uppsatta energimål, berättar Torbjörn Flodén.

***Mitsubishi Electric*** *är en global ledare inom forskning och tillverkning av elektriska produkter som används inom kommunikation, hemelektronik, industriteknik, energi och transport. Huvudkontoret ligger i Häggvik, norr om Stockholm. Kontor finns även i Göteborg och Lund. I Norden har företaget varit verksamma i mer än 30 år och har 63 personer anställda. Mitsubishi Electric Scandinavia ansvarar för försäljning och support av egna produkter i Sverige, Norge, Finland, Danmark och i de baltiska länderna.*