2013-01-18

Great Cormorant AB tecknar 36-månadersavtal med Loxysoft AB

Great Cormorant AB tecknar ett samarbetsavtal på 36 månader gällande systemet Loxysoft Sales. Loxysoft Sales är ett system för effektiv kontaktcenterverksamhet.

- Eftersom vi arbetar i en extremt konkurrensutsatt bransch är det kostnadseffektivitet och driftsäkerhet viktigt för oss. Därför valde vi Loxysoft Sales som vi uppfattar som den mest seriösa aktören på marknaden idag, säger David Hagberg, VD på Great Cormorant AB

- Great Cormorant är ett företag som vet vad de vill och är väldigt kunniga på sitt område. Därför är det mycket glädjande att de valt att samarbeta med oss på Loxysoft, säger Tuomas Koli, Key Account Manager på Loxysoft AB.

Om Loxysoft AB

Loxysoft AB utvecklar datorbaserade lösningar som effektiviserar företags telefonisystem genom att integrera dessa med datorsystem. Denna nisch brukar kallas för CTI – Computer Telephony Integration, eller CT – Computer Telephony.

Loxysoft AB har sedan starten 2001 vuxit till Sveriges ledande leverantör av callcenterapplikationer. Som årets gasellföretag 2008 och med en 62:a plats på FAST 500 med en tillväxt på 2367 procent är Loxysoft AB ett av Europas snabbast växande företag inom media, telekom och teknologi.

Loxysoft AB har sitt kontor i Östersund i Jämtlands län. Med siktet inställt på Europa ser vi fram emot nästa steg i företagets utveckling.

Kontakt:

Tobias Sjölander

[tobias.sjolander@loxysoft.se](mailto:tobias.sjolander@loxysoft.se)

070-660 54 23