Pressmeddelande: 2013-03-12

**Nordicnet hjälper företag att jämföra priser och att hitta nya leverantörer**Nordicnet lanserade för en tid sedan en kostnadsfri offerttjänst för inköp av produkter och tjänster på företagsmarknaden. Syftet med offerttjänsten är att förbättra och förenkla företagens inköpsprocesser genom att förmedla relevanta offerter från det nordiska näringslivets leverantörer.  
  
Vi plockar manuellt ut det mest relevanta urvalet för att matcha den inkomna förfrågningen med rätt leverantörer. I dagsläget har vi ca 120 000 anslutna företag på Nordicnet som därmed är potentiella mottagare av förfrågningar.  
  
Idag börjar 70 % av alla B2B-inköp på internet vilket bekräftas av våra stora svenska industrikoncerner, men även av mindre företag som letar nya leverantörer av bl.a. komponenter, emballage och förbrukningsvaror. Vi ser även en trend i att offerttjänsten används i forsknings- och utvecklingsprojekt där man saknar redan etablerade kontakter med leverantörer.

Besök vår uppdaterade sajt [www.nordicnet.se/offert](http://www.nordicnet.se/offert) för mer information.

**Fördelar med att använda Nordicnet Offert**

**Tryggt**Företagen som får din förfrågan väljs manuellt och du kan enkelt spärra din nuvarande leverantör från urvalet. Dina kontaktuppgifter behandlas konfidentiellt och visas endast för de fem första intressenterna.

**Kvalitativt**Vi har sedan starten 1967 bearbetat och kartlagt det nordiska näringslivet när det gäller kopplingar mellan företag och deras produkter och tjänster.

**Kostnadsfritt**Vår offerttjänst är helt kostnadsfri och kräver ingen registrering eller medlemskap. Du förbinder dig inte till köp när du använder offerttjänsten.

För mer information om tjänsten, kontakta produktchef Niklas Hartog.

Tel: 08-566 229 29  
E-post: [niklas.hartog@nordicnet.se](mailto:niklas.hartog@nordicnet.se)