

**Kommersiellt genombrott för molnbaserad tjänst för tryckeribranschen
Bara tre månader efter det att arifiQ Development fick Vinnovas innovationsutmärkelse står man nu inför ett kommersiellt genombrott. Företagets innovativa molnbaserade kalkylsystem för tryckerier, som betecknats som något av ett paradigmskifte i branschen, har köpts in av en av produktionsanläggningarna vid Nordens största tryckerikoncern, V-TAB, som börjat använda det på sitt tryckeri i Falkenberg. arifiQ har sitt säte i Östersund och sin utvecklingsavdelning i Sollefteå.**

Sedan den tekniska produktionen revolutionerats genom övergången från blysättning till datorisering har inte mycket gjorts för att rationalisera tryckeribranschen. Men nu kan ett hittills både tidsödande, komplicerat och kostnadskrävande arbete, kostnadsberäkningar, kalkyler och offerter, reduceras till någon minut och några knapptryckningar. En stor lättnad i en hårt pressad bransch.

V-TAB i Falkenberg är specialiserade på kontors- och affärstryck – allt från visitkort till stora skyltar för husfasader. Man har bortåt 1000 kunder och avverkar ungefär 5000 beställningar per år.

arifiQ-systemet utgår från sex parametrar (format, omfång, papper, tryck, efterbearbetning och upplaga) som tryckeriet och trycksaksköparen har att ta ställning till. Under varje parameter finns ett antal olika val av, till exempel av olika tryckmetoder och papperskvaliteter. Vid varje förändring ändras priset, så det är lätt att se vad som påverkar kostnaden.

– Det innebär en radikal förändring i vårt arbete, inte bara när det gäller att beräkna priser och planera produktionen. arifiQ minskar arbetsbördan rejält och slår manuella system tack vare den överblick man tidigt får av slutprodukten, men ännu viktigare för oss är den säkerhet som systemet ger, säger Peter Gunnarsson på V-TAB i Falkenberg.

– De senaste åren har marknaden blivit tuffare för många tryckerier och en mycket hårdare konkurrenssituation har uppstått med tillhörande prispress. Det gör att det blivit allt svårare att bedöma var smärtgränsen går mellan en bra och en dålig affär. Men för att göra en offert där man säkrar upp så att man inte går över smärtgränsen måste man ha full kontroll över ofta mer än ett dussin olika kostnadspåverkande variabler, säger Peter Gunnarsson. Den säkerheten får vi genom arifiQ.

– Enkelheten i systemet gör också att man ute hos en kund snabbt kan ge ett pris och göra en offert direkt genom några tryckningar på t ex sin iPad, istället för att behöva ringa till sin kalkylavdelning och vänta på besked*.*

– V-TAB förstod direkt möjligheterna med arifiQ och har även bidragit med idéer som finslipat systemet ytterligare, säger Carina Karlsson, arifiQ.

**arifiQ -ett kraftfullt och flexibelt kalkylsystem för tryckerier**

**Pris på mindre än en minut**: arifiQ är en molntjänst med ett enkelt användargränssnitt. Systemet reducerar radikalt tiden för offerter och kalkyler samtidigt som tryckeriet kan känna trygghet i de exakta beräkningarna. Ingen expertkompetens krävs av användaren, den finns inbyggd i systemet. Systemet är utvecklat på ett tryckeri i samarbete med kunder och finns i full drift på [www.printinmind.se](http://www.printinmind.se" \t "_blank)