**Text from Knauf Insulation free for use:**

**Reportage: Knauf Insulation – en pålitlig partner**

**Isolering från Knauf Insulations blir allt mer känd i Egentliga Finland. Puumerkki upplever Knauf som en engagerad och aktiv samarbetspartner.**

Puumerkki har under åren fått ett starkt fotfäste inom träbyggande i Egentliga Finland. Bolaget vänder sig till byggföretag, återförsäljare, husindustrin och träanvändande industri i Finland och i Baltikum.

Men eftersom världen förändras, behöver också bolaget förändras. Även ett företag som är specialiserat på träbaserade byggtillbehör ska kunna erbjuda ett allt mer varierat produktsortiment.

– I framtiden vill människorna kunna köpa fler produkter från ett och samma ställe. Fortfarande består merparten av vår försäljning av trävaror och skivor, men vår avsikt är att växa inom byggnad med vissa andra produkter. Isolering hör till en sådan produktgrupp, säger försäljare Jari Salomaja, som på Puumerkki ansvarar för varuförsäljningen till byggföretag i Egentliga Finland.  
  
**Många kvadrat i en förpackning**

Puumerkki har under några års tid sålt och lagrat Knauf Insulations isoleringsprodukter i Egentliga Finland-regionen. Produkterna säljs i synnerhet till byggföretag, och enligt Jari Salomaja är det av stor fördel att Knaufs isolering är effektivt packad och att det ryms många kvadrat i en förpackning.

– Effektiv förpackning möjliggör en effektiv lagring och minskar transportkostnaderna. Eftersom vi kan ha tillräckligt med produkter i vårt lager, behöver kunden själv inte lagra produkterna. Vi kan snabbt leverera även stora mängder isolering till byggarbetsplatserna, säger han.  
  
Även isoleringens kvalitet får beröm av Salomaja. Knauf Insulations ull är lätthanterad, har en god isoleringsförmåga och klarar frukt bra. Även brandklass A1 talar för att välja Knaufs isolering för olika objekt.

**Medvetenheten ökar genom samarbete**Jari Salomaja menar att Knauf Insulation är en mycket viktig samarbetspartner för Puumerkki. Enligt honom känner man i Egentliga Finland till Knauf mycket väl från tidigare, främst då för deras gipsskivor. Nu har man inom byggbranschen även börjat förknippa företaget med isolering. Detta är dock inte något som har skett automatiskt. Puumerkki har aktivt haft försäljningskampanjer och vidtagit marknadsåtgärder tillsammans med Knauf Insulation.   
– Exempelvis harvi i Björneborg, inom kort en presentation av Knauf Insulation, och avsikten är att ordna en liknande även i Åbo.  
  
Enligt Salomaja har Knauf Insulations starka engagemang i samarbetet med Puumerkki gjort att det har varit lätt för Puumerkki att engagera sig för Knauf Insulation. Nyttan är ömsesidig.  
  
– Eftersom vi har god kontakt till företagen i regionen inom träbyggnad, och känner till våra kunder väl, så tror jag att vi är en viktig distributör för Knauf Insulation. När vi är i kontakt med kunderna i träfrågor kan vi även erbjuda isoleringsprodukter, säger Salomaja.

**Puumerkki group**

* Bolaget, som har specialiserat sig på träbyggande, vänder sig till byggföretag, återförsäljare, husindustrin och träanvändande industri.
* Ingår i Stora Enso-koncernen.
* Bildades 1992.
* Har verksamhet i Finland, Estland, Lettland och Litauen.
* Finns på 11 ställen i Finland.
* Personalen uppgår till cirka 135 personer.
* Omsättningen är cirka 170 miljoner euro.
* Mer information: puumerkki.fi.