**Finalisterna klara för Motorgalan 2019**

**Nu står det klart vilka som är finalister på Motorgalan 2019. Tillsammans med kunniga juryledamöter har Motormagasinet utsett 39 finalister i 13 kategorier. Den 14 november koras 13 vinnare på Berns Salonger i Stockholm.**

Motorgalan är en fest där branschens alla hjältar får stå i fokus. Ett evenemang där alla delar av branschen kan mötas, utbyta erfarenheter och tillsammans fira årets mest framstående personer och företag.

– I varje kategori har en jury haft ett digert arbete med att vaska fram finalister ur de många stjärnor som har nominerats. Jurymedlemmarna själva är alla branschföreträdare med insikt i de olika kategorierna och vad som krävs för att bli nominerad. Resultatet är tre finalister i 13 kategorier, finalister som svarar upp mot de krav och förväntningar som kan ställas på branschens allra bästa, säger Daniel Östlund, chefredaktör för branschtidningen Motormagasinet som står bakom Motorgalan.

Vem som tar hem priset i varje kategori, det får vi veta den 14 november på Berns Salonger i Stockholm.

**Finalisterna på Motorgalan 2019 är**

**Årets Reservdelsperson**

**Abbe Chahine, Upplands Motor, Mercedes-Benz Danderyd**

Förmågan att kunna sprida glädje till sin omgivning är en av en medarbetares viktigaste kvaliteter. Abbe Chahine på Upplands Motor Mercedes-Benz bemöter alla med ett leende och ingen fråga är för dum. Abbes driv är vad som utmärker honom samt att han har en hög servicegrad. Abbe gör allt för att hjälpa till.

**Daniel Stanell, BA Trading**

En schysst och varm medarbetare med stort fokus och bra snabbhet. Daniel Stanell har koll på allt när det gäller service på BA Trading. Hans härliga inställning och lugna attityd bidrar till en servicenivå som man kan vara stolt över. Daniel är en klippa i en bransch med tajta marginaler och ledtider.

**Emma Bengtsson, HBA Fordonsteknik**

Med sin milda men bestämda framtoning har Emma Bengtsson skapat ovärderliga relationer med många. Hennes starka glöd och enorma driv gör henne högt respekterad och och hennes råd efterfrågas både av kunder och arbetskamrater. Emma besitter en kunskap som få i branschen och hon är en verklig förebild som kollega och ledare.

**Årets Ledare**

**Johan Aftén, Aftén Bil**

Genom ett personligt, uthålligt samt engagerat ledarskap lyckas Johan att få med sig sin personal att prestera mot samma tydliga mål, både individuella och gemensamma.

Med befintliga och ständigt nya anläggningar på gång fortsätter Johan Aftén genom sin passion och synliga ledarskap att utveckla företaget.

Johan är en stor förebild för många, både inom och runt Aftén Bil.

**Fredrik Högberg, Upplands Motor**

Under en nedgående trend med bland annat kundnöjdhet och medarbetarnöjdhet i botten fick Fredrik uppdraget att få verkstaden på banan igen. Redan efter några månader började man se ett positivt trendskifte, en förändring som gav utslag såväl i teamet som i övriga organisationen och hos kunderna. Flera medarbetare som sökt sig från företaget valde att komma tillbaka.

Han är en mycket uppskattad ledare i sin organisation och även en person som många andra ledare vänder sig till för att få råd och stöd.

**Charlotte Krushage, Audi Sverige**

En driven, positiv och lyhörd ledare, som trots att hon är relativt ny som chef är entusiasmerande och engagerande med fullt fokus på affären. Charlotte har landat flera projekt i återförsäljarledet och har bra strategier för återförsäljarna. Hon leder arbetet med att implementera nya processer och affärsmodeller och hon gör det med en lyhördhet för nya lösningar. Charlotte är samtidigt prestigelös och verkar i nuet.

**Årets Marknadsförare**

**Nordic Truckcenter, Markaryd**

På bara några år har DAF:s nordiska generalagent Nordic Truckcenter i Markaryd gått från tyst sömnig till en entusiastisk snabbväxare att ta på allvar. Tidigare i år lanserade Nordic Truckcenter i Markaryd sin nya digitala plattform, och under sommaren har man synts med Bränslekampen. Under tävlingsperioden har landets åkerier fått låna lastbilar från DAF – som sedan fått utmana de ordinarie bilarna i bränsleekonomi.

Med små medel men desto större entusiasm har Nordic Truckcenter skakat om på en erkänt tuff marknad, och på kort tid växlat upp kraftigt. Både i synlighet och försäljning!

**Auto Lounge, Kungsbacka**

På några år har Auto Lounge i Kungsbacka blivit landets enskilt största Fiat-återförsäljare. Starkt drivande är privatleasingenboomen av Fiat 500.

Auto Lounges arbete kännetecknas av en offensiv, lokal och närodlad marknadsföring som går direkt in i målgruppen. Ett lokalt produktionsbolag gör ”influencer-/reklamfilm” med lokala kändisar, bland andra skådespelaren/underhållaren Mia Skäringer, i huvudmålgruppens ålder och livssituation. Dessa sprids i samtliga digitala kanaler, såväl förtjänade som köpta.

Auto Lounge har på kort tid blivit ett starkt lokalt varumärke när traditionell reklam förstärks med event, också dessa direkt in i målgruppen för privatleasing av i första hand Fiat 500.

**Upplands Motor**

Senaste året har Upplands motor stärkt upp marknadsavdelningen och satsat på marknadsföring genom digital kommunikation på ett framgångsrikt sätt. De har satt människan i fokus och ökat trafiken till hemsida och sociala medier, vilket i sin tur har gjort att bokningar av provkörningar har ökat med 400%. Provkörningar som dessutom går att boka via röststyrning och tjänsten Google assistent, som första bilåterförsäljare i Sverige. Loppet ”Klara milen vinn bilen” som arrangeras av Upplands Motor eller att nyttja den svaga kronan till kampanjer för begagnat i Finland är några exempel på den flexibilitet och framåtanda som Upplands Motor har som många andra stora bolag i branschen saknar.

**Årets Hållbarhetsprofil**

**Ulrika Arver, Arver Lastbilar**

Med ett starkt samhällsengagemang och ett stort intresse för hållbarhetsarbete har Ulrika Arver gått i bräschen för att göra hållbarhet till en prioritering i branschen. Ulrika har varit drivande i att bygga en toppmodern tvättanläggning i Norrköping med solceller på taket och ett slutet avlopp som inte släpper ut några miljöfarliga ämnen i kommunens avlopp. Med sin unika förmåga att skapa ett starkt engagemang för de saker hon brinner för är Ulrika en kraft att räkna med.

**Johan Hellsten, Hellsten växellådor**

Sedan starten 1983 har Johan Hellstens familjeföretag Hellsten Växellådor arbetat innovativt och ansvarsfullt med återvinning, resurshushållning och producentansvar mot en bättre miljö och en hållbar utveckling. Johan är starkt drivande i företagets strävan att hela tiden minska sitt ekologiska avtryck och han arbetar målmedvetet för att hela tiden finna nya lösningar på hur man kan förbättra miljöarbetet.

**Marianne Kemnert, Mobility Motors**

Miljöarbete inom bilbranschen har vissa föregångare och Marianne Kemnert är en sådan. Med outtröttligt engagemang och strävan efter att hela tiden förbättra företaget Mobility Motors miljöarbete var hon tidigt ute och gjorde verksamheten klimatneutral. Marianne startade även ett projekt som klimatkompenserar alla nya sålda bilars första 1 500 mil och har både miljö- och kvalitetscertifierat Mobility Motors. Marianne är ett föredöme och en sann inspiration.

**Årets Lackerare**

**Tomas Ling, Möller Bil Västerås**

Tomas har väldigt gedigen erfarenhet från billackeringsyrket och är en skicklig yrkesman, han hjälper gärna sina kollegor och delar med sig av sina erfarenheter och är ett stöd för hela avdelningen. Tomas har blick och förmågan att se till att styra och leda verksamheten utifrån sitt jobb i lackboxen så verksamheten fungerar på bästa möjliga sätt. Tomas är ett föredöme för billackeringsyrket.

**Jesper Persson, Bildepån Varberg**

Jesper eller ”Putte” som han kallas av sina arbetskamrater är väldigt engagerad, drivande, stödjande, entusiastisk, positiv, hjälpsam och kvalitetsmedveten på sitt arbete. Putte/Jesper vågar testa nya vägar för och finna nya lösningar så hela verksamheten utvecklas på ett positivt sätt. Han har förmågan att få med sig sina arbetskamrater på vägen mot en lackverkstad som är i toppskiktet av lackverkstäder i Sverige samtidigt som han är en väldigt skicklig billackerare som levererar högt kvalitativt arbete.

**Lars-Olof Wigh, Pierres Lack i Vetlanda**

Lars-Olof är både ledare och lackerare och lyckas kombinera sitt arbete på ett lysande sätt. Lars-Olof har alltid tid för att hjälpa, lyssna, förstå trots högt produktions tempo. Lars-Olof vet att hela lackprocessen är viktig för ett lyckat resultat och uppmuntrar alla att bidra på bästa sätt. Han är en väldigt duktig yrkesman som alltid oavsett arbetsbelastning håller hög kvalitet.

**Årets Skadeverkstad**

**Bilkompani Kalmar**

Bilkompani Kalmars skadeverkstad har stort fokus på att ge kunderna en positiv upplevelse när bilen lämnas in för skadereparation. För att lyckas har Bilkompani Kalmar engagerat och motiverat sina anställda genom att satsa på utbildning och arbetat med rutiner och processer. Insatserna har skapat en god atmosfär hos personalen – som smittar av sig även på kundbemötandet. Som kund hos Bilkompaniet Kalmar möter du hjälpsam och motiverad personal som effektivt jobbar för korta ledtider och hög kvalitet. Receptet för nöjda kunder!

**Börje Johansson Bilservice**

Börje Johansson Bilservice skadeverkstad har arbetat hårt för att implementera Toyotas kvalitetsledningssystem samtidigt som man har brottats med personalomsättning på verkstaden. Men genom god ledningsförmåga och styrning har Börje Johansson Bilservice lyckats behålla verkstadens höga kvalitet och kundnöjdhet. Verkstaden arbetar ständigt för att ligga i framkant och har personal med hög kompetens och stort kundfokus.

**Olofsson Bil**

Trots bekymmer med långa ledtider har Olofsson Bil fortsatt leverera med hög kvalitet och hög kundnöjdhet. Att lyckas motivera sina anställda att anstränga sig till det yttersta för att minska höga ledtider- utan att tappa fokus på kundnöjdhet och med bibehållen trivsel bland personalen - är enastående. Hos Olofsson Bil känner sig kunderna väl omhändertagna och nöjda.

**Årets Servicerådgivare**

**Marcus Holmberg, Ystad Meck & Däck**

Marcus har många års erfarenhet och hög teknisk kompetens. Han besitter även förmågan att på ett pedagogiskt sätt förklara arbetsmomenten för kunden.

En problemlösare av rang!

**Anders Hahn, Upplands Motor Stockholm-Mercedes Benz Danderyd**

Anders brinner för att alltid finna den optimala lösningen för varje kund och han är kunnig på både bilar och system. Han är också den på företaget som lär upp alla nya servicerådgivare.

En stjärna i verksamheten och ett föredöme i branschen!

**Caroline Jädersten, Turebergs Bilcenter**

Caroline är både noggrann och ansvarsfull och hon går in för sin roll till 100%. Caroline har även bidragit stort till att kundnöjdheten på företaget ökat.

Hon ger alltid tydlig feedback till sina kollegor i det dagliga arbetet.

En riktig slitvarg!

**Årets Bilsäljare**

**Erik Widelund, Torvalla Bil Värmdö**

Han är inte bara företagets toppsäljare som håller full koll på sju olika nybilsmärken. Han är också tekniskt kunnig och har erfarenhet från servicemarknaden. Dessutom är han proaktiv och verkar utanför de vanliga kanalerna och syns och hörs på internetforum och i sociala medier. Erik Widelund på Torvalla Bil är en bilsäljare utöver det vanliga.

**Mustafa Bakirdan, Veho Bil Sverige**

Han har vunnit det prestigefulla priset som Sveriges bästa Mercedes-säljare inte mindre än sju gånger under de senaste tio åren. Hans snittförsäljning har varit genomgående hög, även när konjunkturen pekat nedåt. Han är också en uppskattad kollega och medarbetare som förstår sin roll i företagets framgång. Mustafa Bakirdan har vad som krävs av en bilsäljare av guldkvalitet.

**Andreas Brolin, Upplands Motor**

I snart tio år har han legat resultatmässigt i topp tre bland Mercedes transportbilssäljare i Sverige. Inte nog med det. Han drivs lika mycket av sina egna som gruppens framgångar och resultat och är en mentor för nya säljare. Andreas Brolin har lyckats att bli en stjärna med det svåra uppdraget som transportbilssäljare.

**Årets Fordonstekniker**

**Jörgen Svensson, Promeister Verkstad**

Utöver sina gedigna kunskaper och intresse för sitt yrke handleder Jörgen dessutom gymnasieelever på ProMeister Fordon. Med hög teknisk kompetens och ödmjukhet sprider Jörgen yrkesstolthet till sina kollegor såväl som elever.

**Viktor Blomstrand, Knivsta Motor**

Arbete i husbilsverkstad kräver att man besitter höga tekniska kunskaper inom bland annat mekanik, VVS, snickeri och el. Denna mångsidiga arbetsstation hanterar Viktor på ett enastående sätt samtidigt som han alltid sprider kunskap och glädje till sina kunder, inte minst på mässor.

**Albert Krasniqi, Bengt Holmström Bil**

Albert är en positiv och ansvarstagande medarbetare som på ett föredömligt sätt handleder praktikanter i verkstaden. Alberts engagemang och ödmjuka sätt att lära ut kunskaper har gjort honom mycket populär som handledare.

**Årets Butik**

**Meca i Borås**

Butiken är en av Mecas absoluta toppbutiker. Personalen i butiken i Borås visar stor motivation och visar en styrka i att leverera ett bra resultat år efter år. Genom att alla i butiken hjälps åt så skapas en stark känsla av delaktighet och hela personalstyrkan är en del i de framgångar som butiken nått.

**Mekonomen i Karlskoga**

Mekonomen i Karlskoga har visat en fantastisk utveckling på kort tid med en fördubbling av omsättningen. Det pratas väldigt positivt om butiken inom kedjan och många nämner butikens utveckling som en framgångssaga. Personalen har visat att man klarar av att ta tillvara på sin potential och att man genom detta kan göra fina affärer även på en mindre ort.

**Hästbacka Bildelar i Avesta**

Hästbacka Bildelar AB i Avesta har visat en snabb utveckling med ett stort fokus på kundrelationen. Personalen visar ett otroligt driv och grundaren själv vistas ute hos kunder för att hjälpa till med att stärka relationerna till kunderna. Framgångsreceptet för butiken har varit den mänskliga kontakten och en exceptionell service och man visar här att det fortfarande går att sälja över disk.

**Årets Verkstad**

**Rejmes Bil**

Genom en processtyrd verksamhet som ständigt fokuserar på utveckling och förbättringspotential, har verkstaden uppnått stora framgångar.

Teknikerna samarbetar alltid två per lyft och genom sitt framgångsrika arbetssätt har verkstaden lyckats halverat både sina ledtider som kundernas väntetider. Rejmes Bil är anpassad för ett effektivt kundflöde där teknikerna sköter allt från bokning till slutförande, med nöjda kunder som resultat.

**Nettobilar Group**

Med ny teknik är verkstadens engagerade och drivna personal alltid tillgänglig för kunden. Verksamheten arbetar utifrån ett miljöperspektiv, dels för att effektivisera sin verksamhet, dels för minskad miljöpåverkan. Nettobilar Group har förmågan att strukturerat hantera nya krav och förväntningar för att sedan omsätta dessa i riktigt bra tjänster för sina kunder.

**Lidingö Bilteknik**

Att förklara för kunden på ett pedagogiskt sätt och med engagemang utan värderingar är ett förhållningssätt som har kommit att prägla Lidingö Bilteknik. Genom att uthålligt vårda relationer, bry sig om, utbilda medarbetare och dra nytta av sina auktorisationer slipar Lidingö Bilteknik sin affärsmodell metodiskt varje år. Verkstaden kommer också regelbundet mycket högt i de kundmätningar som görs inom Volvo-auktorisationen.

**Årets Däckmontör**

**Micke Sundh, Däckshoppen Östersund**

Micke Sundh på Däckshoppen i Östersund har alltid ett proffsigt bemötande. Stresstålig. Arbetar dygnet runt om så behövs. Bemöter sina kunder med sån glädje och kunskap och brinner för sitt jobb. Micke innehar spetskompetens, löser alla problem och ställer alltid upp.

**Thomas Hagström, Euromaster Häggvik**

Thomas Hagström på Euromaster i Häggvik har mer än 30 års erfarenhet av "tunga" monteringar. En av de bästa i landet på att utföra monteringar på plats ute hos kund. Professionell och snabb. Ställer alltid upp när det verkligen behövs, oavsett tidpunkt. Förebild för både kunder och kollegor och hela branschen. Thomas inger ett lugn hos såväl kollegor och kunder.

**Oskar Tapani, Däckia Kiruna**

Oskar Tapani på Däckia i Kiruna har trots ung ålder en enorm kunskap inom sitt område. Leder sina kollegor med stort självförtroende. Inget jobb är för stort och det finns ingenting som inte går att lösa. Oskar är en viktig spelare i däckbranschen i Norra Norrland.

**Årets Innovation**

**Woshapp**

Med en innovativ affärsmodell som använder sig av modern kommunikationsteknik och en resurssnål och miljövänlig verksamhet tvättas bilen medan kunden är på jobbet eller tar igen sig på soffan. Woshapp är appen som revolutionerar biltvättsmarknaden.

**Wheel Trolley Easy Lift**

Däckverkstaden är en plats med många tunga lyft och när däcksäsongen rasar som värst gäller det att spara på ryggen. En däckvagn med fjädrande lastplatta gör lyftet till en lek oavsett om det ligger ett hjul på vagnen, eller alla fyra. Wheel Trolley Easy Lift är däckvagnen som sparar ryggen.

**Fordonsakademin Sverige**

Skaderådgivare är en bristvara i branschen. Det tog Matteus Gebrael fasta på och startade en utbildningsverksamhet som öppnar för vem som helst att bli skaderådgivare. Fordonsakademin Sverige är ett mycket uppskattat initiativ i branschen.

Läs mer och boka biljetter till galan på [www.motorgalan.se](http://www.motorgalan.se)

**För mer information om Motorgalan och pressackreditering, kontakta:**

Marc Feucht, projektledare, [marc.feucht@nordiskemedier.se](mailto:marc.feucht@nordiskemedier.se) eller 073-682 53 26

Mikael Köhler, mediechef,t[mikael.kohler@nordiskemedier.se](mailto:mikael.kohler@nordiskemedier.se) eller 073-682 53 49