 **In English**

We celebrate 20 years of business in 2013, and celebrate it, we will, for it is something we are proud of, that the company is growing steadily year after year.

My basic idea when I started the company in 1993 was that I, as a service company could fill a market need, a need that I soon realized was even bigger than I thought.

There are so many companies out there that only sell machines but they don´t supply any service or after-sales service, that´s why I believe that SPD AB gone so well for 20 years, we are focusing on our service technicians, engineers, welders and mechanics inside the company not only the sales.

Good service is our song, that´s what drives us

SPD AB will continue the next 20 years to run the company with the same spirit we have begun, we will simply give you all the best possible service, or make your spares, machinery, drilling mast attachments, piling attachments, special machines.

**But .....**  
SPD AB will never stop developing, we have ideas, we have the will, we have the knowledge and experience required to develop new and exciting machines, accessories and tools.

2013 will probably be a groundbreaking year, we are focusing right now on developing many useful tools that will make life easier for skilled workers out there.

2013 is also the year when the SPD AB is exported seriously, we have started well cooperation in various countries around the world, Germany, Switzerland, Austria, and the United States, but we also have inquiries from Australia, India, Russia, etc. so I can promise that the coming years will be eventful and exciting!

Yours sincerely  
Magnus Andersson

 **På Svenska**

Vi firar 20 år som företag 2013, och fira det ska vi, för det är något vi är stolta över att företaget växer sakta men säkert år efter år.

Min grundtanke när jag startade företaget 1993 var att jag som serviceföretag skulle kunna fylla ett behov på marknaden, ett behov som jag snart förstod var ännu större än jag trott.

Det finns så många företag där ute som bara säljer maskiner men inte har någon service eller eftermarknadservice, bara säljare, just därför tror jag att SPD AB gått så bra i 20 år, för vi har satsat enbart på bra service. Det visar vi nog främst genom att vi inte har en enda säljare, utan bara servicetekniker, ingenjörer, svetsare och mekaniker

Vi har gjort några försök med att ha säljare men det var inte vår melodi eftersom det inte är sälj som är kulturen i SPD AB, och vi kommer även nästa 20 år att driva företaget med samma anda vi börjat, vi kommer helt enkelt att ge er alla den bästa tänkbara service, eller tillverka era reservdelar, maskiner, borrmaster, pålningsaggregat, specialmaskiner eller bara ge er goda råd.

**Men.....**

SPD AB kommer aldrig att sluta utvecklas, vi har ideér, vi har viljan, vi har kunskapen och erfarenheten som krävs för att utveckla nya och spännande maskiner, tillbehör, och hjälpmedel.

2013 kommer förmodligen att bli ett banbrytande år, vi satsar just nu på att utveckla många bra hjälpmedel som ska förenkla vardagen för yrkesarbetare där ute.

2013 blir även året då SPD AB går på export på allvar, vi har startat bra samarbete i ett flertal länder runt om i världen, Tyskland, Schweiz, Österike, och USA, men vi har även förfrågningar från Australien, Indien, Ryssland etc så jag kan lova att kommande år blir händelserika och spännande!

Med vänlig hälsning

Magnus Andersson