2014-06-27

Loxysoft levererar Loxysoft Flow åt marknadsledare i informationsbranschen

Ett av Sveriges största företag inom informationssektorn har, efter en noggrann utvärderingsperiod, bestämt sig för att i fortsättningen effektivisera sina affärsflöden med hjälp av Loxysoft Flow. Det här avtalet är glädjande på många sätt och ett kvitto på att Loxysoft Flow verkligen är framtidens verktyg för att förenkla arbetsflöden och hjälpa företag och organisationer att öka sin kundinteraktion.

−Vi ser den här affären som en av de viktigaste avtalen i Loxysofts historia och det är skönt att veta att allt arbete vi lagt ner på Loxysoft Flow uppskattas av en av de största aktörerna på marknaden, säger Tobias Sjölander, VD på Loxysoft AB.

Om Loxysoft AB

Loxysoft är ett familjeägt Jämtländskt bolag som byggdes upp genom dialersystemet och säljstödsystemet Loxysoft Sales enorma framgångar. Följden blev att Loxysoft i mitten av 2000-talet rankades som ett av världens femhundra snabbast växande företag. Idag har företaget stabiliserats i en mer kontrollerad tillväxtfas och har idag ett 50-tal anställda på fyra orter i Sverige, Östersund, Härnösand, Stockholm och Bräcke.

I och med lanseringen av Loxysoft Flow 2012, stärktes Loxysofts profil som säljstödsspecialister ytterligare, samtidigt som Loxysofts målgrupp mångdubblades. Numera vänder sig Loxysoft till, i princip alla, kontaktintensiva företag. Loxysofts framgångar idag bygger på en djup kunskap och förståelse för hur säljande företag arbetar och vad deras behov är. Huvudprodukterna är två IT system för säljstöd, Loxysoft Sale och Loxysoft Flow. Dessutom har Loxysofts utbud av tjänster ökat de senaste åren. Idag erbjuder vi även avancerade konsultjänster inom processkartläggning, addressmaterial samt lösningar för elektronisk signering av avtal. I portföljen finns även telefonitjänster och kontorsväxlar.

Kontakt:

Tobias Sjölander

tobias.sjolander@loxysoft.se

+46 (0)70-660 54 23