**AMONDO scheut keinen Vergleich**

Die führenden [mobilen Vertriebssysteme für Reiseberatung](http://mobiles-reisebuero24.de/) wurden einander gegenüber gestellt.

Neben den Angeboten von „proMobil“ von Pro Tours und „Take off“ der mobilen Vertriebssparte von TUI hat sich AMONDO dem Vergleich gestellt.

Diese Übersicht gibt einen guten Einblick in die möglichen Systeme, informiert über die Tätigkeit des mobilen Reiseberaters und kann eine wertvolle Entscheidungshilfe sein.

Jedes der genannten Vertriebssysteme hat seine Vorzüge und passt zu unterschiedlichen Zielgruppen. Während „Take off“ ganz stark auf das TUI Sortiment ausgerichtet ist und „proMobil“ Hauptsächlich zur Einkaufsgemeinschaft der DER-Touristik gehört, gestattet sich AMONDO ein weit gefächertes und unabhängiges Veranstalter Portfolio.

AMONDO setzt als einziger Anbieter auch auf den Erfolg von Quereinsteigern. „Wir machen fortlaufend die Erfahrung, dass motivierte Quereinsteiger sich in die Arbeitsabläufe einarbeiten, sich permanent schulen und so einen ausgesprochen ertragreichen Nebenjob ausüben. Diese Erfolgstories bestärken uns immer wieder auf’s Neue, sowohl auf Fachkräfte aus der Branche, als auch auf reise-affine Quereinsteiger zu setzen“, so Achim Steinebach.

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann probieren Sie AMONDO doch in Ruhe mal aus – die ersten 3 Monate sind bei uns kostenfrei!